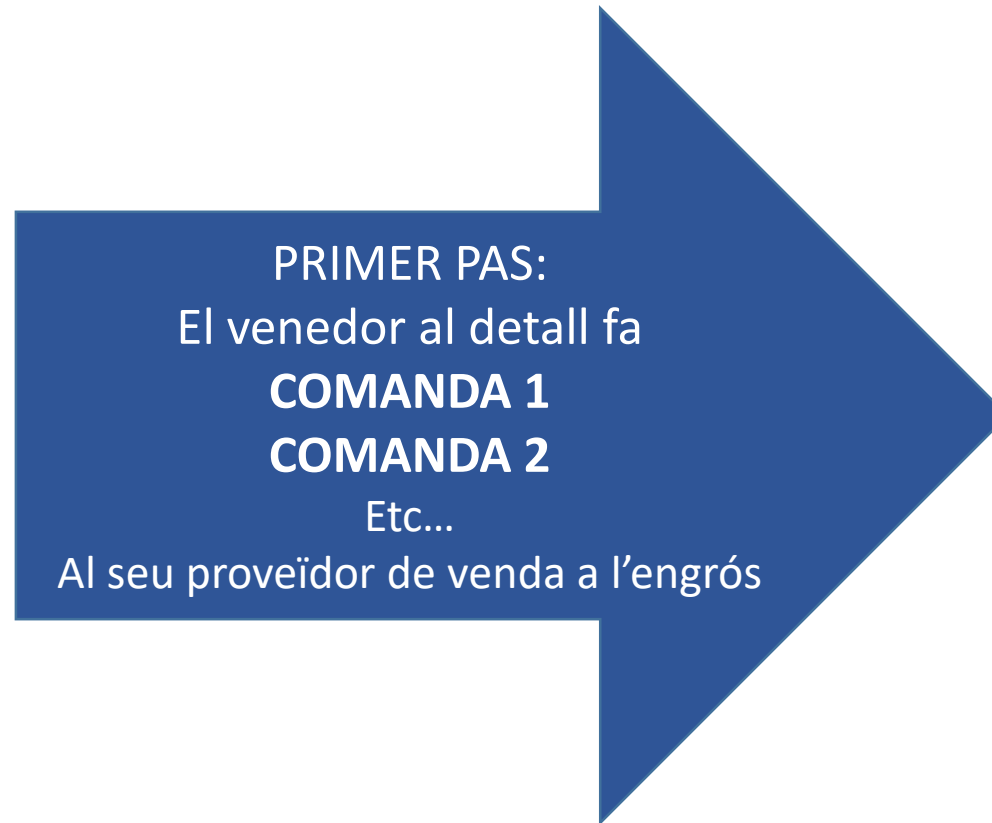


TEMA 8: DOCUMENTS DE FORMALITZACIÓ DE LA VENDA

Suposem que un una empresa de venda al detall o minorista
ven a consumidor final o particular.

Primer haurà de comprar al majorista per tenir mercaderia.



TEMA 8: DOCUMENTS DE FORMALITZACIÓ DE LA VENDA

Suposem que un una empresa de venda al detall o minorista ven a consumidor final o particular.

Primer haurà de comprar al majorista per tenir mercaderia.

SEGON PAS:

El proveïdor de venda a l'engrós enviarà la mercaderia al detallista amb un transportista

ALBARÀ 1

ALBARÀ 2 etc...

El detallista signarà l'original de l'albarà que se'n durà el transportista. I es quedarà la còpia.

TEMA 8: DOCUMENTS DE FORMALITZACIÓ DE LA VENDA

Suposem que un una empresa de venda al detall o minorista ven a consumidor final o particular.

Primer haurà de comprar al majorista per tenir mercaderia.

TERCER PAS:

El proveïdor de venda a l'engrós traspasat un mes de la data del primer albarà farà una

FACTURA, amb els albarans i que explicarà com cal pagar-la.

El més provable és que enviï la factura per correu

TEMA 8: DOCUMENTS DE FORMALITZACIÓ DE LA VENDA

Suposem que un una empresa de venda al detall o minorista ven a consumidor final o particular.

Primer haurà de comprar al majorista per tenir mercaderia.

QUART PAS:

El client de venda minorista pagarà la factura.

A les hores el proveïdor de venda a l'engrós emetrà un **REBUT**.

L'original del rebut se'l quedarà el seu client de venda minorista.

TEMA 8: DOCUMENTS DE FORMALITZACIÓ DE LA VENDA

Suposem que un una empresa de venda al detall o minorista ven a consumidor final o particular.

Primer haurà de comprar al majorista per tenir mercaderia.

CINQUÈ PAS:

El venedor majorista agafarà els albarans, la factura, el rebut i els graparà. Els farà dos forats per arxivar-los. És el que s'anomena "factura que no està viva". L'ha de conservar 6 anys en cas d'inspecció d'Hisenda.

TEMA 8: DOCUMENTS DE FORMALITZACIÓ DE LA VENDA

Suposem que un una empresa de venda al detall o minorista ven a consumidor final o particular.

Primer haurà de comprar al majorista per tenir mercaderia.

OBSERVACIÓ:

Cada cop que el venedor minorista rep un albarà és perquè el seu proveïdor a l'engrós li està lliurant mercaderia. Així el minorista pot vendre-la alhora als seus clients. Normalment lliurarà un **TIQUET** amb cada venda a consumidor final.